

ANNEX 10

Criteris per seleccionar els beneficiaris a les línies 2.1 i 4.1 de l'annex 2 i 6.1 de l'annex 3

Criteris per seleccionar els beneficiaris a la línia 2.1 del programa II de l'annex 2

1. QUALITAT ESTRATÈGICA I VALOR AFEGIT DE L'AEI. MÀXIM: 30 PUNTS.

1.1. Viabilitat tècnica (10 punts)

Avalua la capacitat real de dur a terme el projecte.

- 0 punts: no es pot determinar si la proposta és viable tècnicament, per manca d'explicació, definició d'inputs, recursos, processos o resultats esperats.
- 1 punt: la proposta planteja una proposta tècnica molt preliminar amb elements sense desenvolupar o fonamentar, o amb incògnites sobre com s'executarà.
- 5 punts: la proposta presenta una base tècnica viable, però sense cap projecció prèvia de funcionament.
- 8 punts: la proposta és tècnicament viable amb solucions implementables.
- 10 punts: la proposta ha estat implantada parcialment o en entorns similars i és clarament executable des del punt de vista tècnic.

1.2. Necessitat i oportunitat de l'AEI (10 punts)

Avalua si el clúster respon a una necessitat real i no coberta del sector o territori.

- 0 punts: no es justifica la necessitat del clúster o hi ha una duplicació clara amb estructures ja existents.
- 3 punts: la necessitat està formulada de manera genèrica o poc contextualitzada.
- 6 punts: la necessitat en el sector o territori és clara i ben argumentada.
- 10 punts: la necessitat és estratègica i crítica, alineada amb reptes estructurals i buits reals de l'ecosistema.

1.3. Proposta de valor de l'AEI (10 punts)

Avalua si aporta serveis o capacitats que no es poden assolir de manera eficient des de les empreses de forma individual.

- 0 punts: la proposta de valor és vaga o merament declarativa.
- 3 punts: la proposta inclou serveis genèrics (treball en xarxa bàsic, visibilitat).
- 6 punts: la proposta inclou serveis clars de valor afegit (R+D, internacionalització, formació especialitzada).
- 10 punts: és una proposta diferencial, amb serveis avançats i rol tractor clar.

2. GOVERNANÇA, ESTRUCTURA I CAPACITAT OPERATIVA. MÀXIM: 15 PUNTS.

2.1. Capacitat de gestió i equip motor (10 punts)

- 0 punts: no s'identifica un equip gestor o no té dedicació real.
- 3 punts: l'equip és parcial o amb experiència limitada.
- 6 punts: l'equip és competent i amb dedicació suficient.
- 10 punts: l'equip és altament qualificat, amb experiència contrastada en clústers, R+D o internacionalització.

2.2. Participació i compromís dels membres (5 punts)

- 0 punts: les adhesions són merament formals, sense compromís.
- 2 punts: la participació és limitada o desigual.
- 4 punts: el compromís de la majoria de membres és clar i col·laboratiu en el procés.
- 5 punts: el compromís és actiu, amb aportacions econòmiques, tècniques o estratègiques.

3. MASSA CRÍTICA I REPRESENTATIVITAT SECTORIAL. MÀXIM: 25 PUNTS.

3.1. Nombre, tipologia i diversitat de membres (10 punts)

- 0 punts: la massa crítica és inexistent i no presenta documentació ni evidència del compromís dels membres ni de l'entitat promotora.
- 3 punts: hi ha un nombre reduït de membres i presenta el compromís formal de menys de vuit membres.
- 5 punts: la massa crítica és adequada i presenta el compromís formal de més de vuit membres.
- 7,5 punts: la massa crítica és adequada i amb una diversitat raonable, i presenta el compromís formal de més de vint membres.
- 10 punts: la massa crítica és sòlida i amb una diversitat completa (empreses, coneixement, administració), i presenta el compromís formal de més de quaranta membres.

3.2. Viabilitat econòmica (10 punts)

- 0 punts: el pla econòmic és inexistent, no s'aporta cap informació econòmica sobre la viabilitat futura del projecte un cop acabat el procés de desenvolupament.
- 3 punts: el model econòmic és feble o poc definit, aporta informació econòmica poc definida sobre la viabilitat futura del projecte un cop acabat el procés de desenvolupament.

- 5 punts: el model és mixt, el projecte aporta informació econòmica i confirma la viabilitat futura del projecte un cop acabat el procés de desenvolupament amb quotes i finançament públic.
- 10 punts: el model és sòlid, sostenible i diversificat, el projecte aporta informació econòmica i confirma la viabilitat futura del projecte un cop acabat el procés de desenvolupament, independent de polítiques públiques de finançament.

3.3. Pressupost i planificació (5 punts)

- 0 punts: el pressupost és incoherent o irreal.
- 2 punts: el pressupost és bàsic amb mancances rellevants.
- 2,5 punts: el pressupost és bàsic sense mancances.
- 5 punts: el pressupost és clar, realista, ben estructurat i coherent amb els objectius.

4. IMPACTE SOCIOECONÒMIC I EFECTE TRACTOR. MÀXIM: 25 PUNTS.

4.1. Impacte econòmic i sectorial (15 punts)

- 0 punts: l'impacte econòmic és irrellevant.
- 3 punts: l'impacte es limita als membres de la proposta sense aprofitament extern.
- 7,5 punts: l'impacte sectorial és clar i demostrable.
- 15 punts: té un potencial efecte tractor al sector amb generació de noves oportunitats i projectes.

4.2. Impacte en el sistema R+D+I i en les polítiques públiques (10 punts)

- 0 punts: la proposta no produeix cap aportació justificada al sector R+D+I balear.
- 3 punts: la proposta presenta una innovació R+D+I interna limitada a l'empresa promotora, sense externalitats cap a l'entorn ni transferència de coneixement.
- 7 punts: la proposta presenta una contribució clara al sistema d'innovació regional i un benefici innovador en el sistema R+D+I, i permet transferència de coneixement a tercers.
- 10 punts: la proposta presenta un benefici innovador i un reforç estructural en el sistema R+D+I, permet transferència de coneixement a tercers i té capacitat d'atraure inversió externa al territori gràcies al seu potencial innovador.

5. TRAJECTÒRIA DE L'ENTITAT PROMOTORA EN PROJECTES D'INNOVACIÓ I EN COOPERACIÓ EMPRESARIAL. MÀXIM: 5 PUNTS.

- 0 punts: no presenta documentació ni evidència de trajectòria dels membres ni de l'entitat promotora.

- 2 punts: l'entitat promotora o els seus socis presenten alguna experiència prèvia en projectes d'innovació o col·laboració.
- 3 punts: l'entitat promotora o els seus socis presenten experiència prèvia en més de vuit projectes d'innovació o col·laboració.
- 4 punts: l'entitat promotora o els seus socis presenten experiència prèvia en més de vint projectes d'innovació o col·laboració.
- 5 punts: l'entitat promotora o els seus socis presenten experiència prèvia en més de quaranta projectes d'innovació o col·laboració.

Criteris per seleccionar els beneficiaris a les línies 4.1 del programa IV de l'annex 2 i 6.1 de l'annex 3

1. QUALITAT CIENTIFICOTÈCNICA I VIABILITAT TÈCNICA I ECONÒMICA. MÀXIM: 50 PUNTS.

1.1. Qualitat i claredat de la proposta (10 punts)

El projecte s'ha d'estructurar sota unes activitats i un cronograma que permetin assolir els objectius clars, específics i mesurables establerts per l'empresa. Es valora, per tant, la concreció de la descripció dels objectius que s'han d'aconseguir a curt i mitjà termini, així com les activitats que s'han de dur a terme per assolir-los.

— Objectius: màxim 3 punts (s'ha de seleccionar una opció).

- 0 punts: els objectius o la metodologia són absents o incongruents.
- 1 punt: els objectius o la metodologia són genèrics, sense passes concretes.
- 2 punts: els objectius són clars i factibles, es descriu el mètode però sense criteris mesurables.
- 3 punts: els objectius són clars, factibles i mesurables.

— Claredat i qualitat de la proposta: màxim 7 punts (s'han de seleccionar les opcions corresponents).

- 3 punts: s'hi indiquen de manera clara els punts forts i els punts febles del projecte, amb un èmfasi especial en la descripció dels punts febles i en les mesures previstes per resoldre'ls.
- 1 punt: s'hi inclou un cronograma i un pla de treball detallat per a cada rol de cada participant i per a cada fase del projecte.
- 2 punts: s'hi inclou un diagrama de flux que impliqui totes les tasques (mostra clarament com intervé cada actor o recurs del projecte al llarg del temps).
- 1 punt: la memòria conté citacions d'estudis científics o de projectes similars o relacionats amb el projecte objecte de la proposta (indica un treball previ de recerca i unes bases sòlides de coneixement).

1.2. Grau d'innovació (15 punts)

El projecte ha de consistir en el desenvolupament de productes, serveis o processos que suposin un avenç competitiu al mercat. Es valora el nivell de detall en la descripció del projecte, l'exposició de la problemàtica que s'ha de resoldre i els avantatges competitius que presenta respecte a solucions, productes o processos ja existents.

- 0 punts: la proposta no presenta diferència respecte a solucions, productes o processos ja existents o presenta una millora sense justificació tècnica clara ni evidència d'innovació.
- 2 punts: la proposta inclou una millora justificada ja aplicada en altres entorns similars o amb evidència d'innovació ja existent.
- 7,5 punts: la proposta és una nova aplicació o adaptació d'un producte existent a un context nou, amb novetat funcional o metodològica clara.
- 10 punts: la proposta integra una innovació en el procés, el producte o el model de negoci.
- 12 punts: la proposta presenta una solució altament innovadora o potencialment disruptiva.
- 15 punts: la proposta presenta una solució altament innovadora o potencialment disruptiva, sense precedents coneguts en el sector, basada en tecnologia pròpia, patentable o similar.

1.3. Viabilitat tècnica del projecte (15 punts)

Es valora el següent:

- a) La definició tècnica de la solució a escala de sistema, amb identificació explícita de l'arquitectura, els subsistemes, els components, els fluxos funcionals i els processos clau, així com la seva traçabilitat amb els objectius i els resultats esperats.
- b) La coherència tècnica entre les activitats proposades, els recursos tècnics prevists i els resultats prevists, amb la garantia que el projecte és tècnicament executable amb els mitjans disponibles.
- c) La identificació dels riscos tècnics crítics associats al disseny, el desenvolupament, la integració i la validació de la solució, així com la definició de mesures correctores concretes, operatives i realistes.
- d) El projecte compleix algun dels criteris que es detallen a continuació. En cas de complir-ne més d'un, s'ha d'assignar la puntuació de valor inferior:

- 0 punts:
 - La solució no està definida tècnicament o presenta incoherències.
 - No s'identifica una arquitectura ni components clau.
 - El projecte no és executable amb els recursos disponibles.
 - Hi ha una absència de capacitat tècnica demostrable o de gestió de riscos tècnics.

- 2,5 punts:
 - La definició tècnica és superficial o fragmentària.
 - L'arquitectura i els processos són poc clars, incomplets o injustificats.
 - La coherència tècnica entre activitats i objectius és feble.
 - La capacitat tècnica és limitada o no s'acredita.
 - Els riscos tècnics s'identifiquen de manera genèrica, sense mesures operatives.
- 7,5 punts:
 - La definició tècnica és parcialment adequada.
 - L'arquitectura i els components principals estan identificats, però amb mancances en la integració.
 - El projecte és executable amb limitacions (equip, infraestructures o coneixement).
 - Els riscos tècnics principals estan identificats, amb mesures correctores millorables.
- 12 punts:
 - La solució tècnica està clarament definida, amb arquitectura, components i processos identificats.
 - Hi ha coherència tècnica entre objectius, activitats i resultats.
 - La capacitat tècnica per executar el projecte és suficient i demostrable.
 - Els riscos tècnics crítics estan identificats i associats a mesures correctores realistes i operatives.
- 15 punts:
 - La solució tècnica és sòlida i madura, definida a escala de sistema i subsistema, amb processos, interfícies i criteris de validació clarament establerts.
 - Hi ha una alta coherència d'enginyeria i una plena executabilitat tècnica del projecte.
 - La capacitat tècnica està plenament acreditada.
 - Hi ha una anàlisi exhaustiva dels riscos tècnics, amb estratègies de mitigació detallades, verificables i alineades amb bones pràctiques científiques, tècniques o d'enginyeria.

1.4. Viabilitat econòmica del projecte (10 punts)

Es valora el següent:

- a) La viabilitat econòmica del projecte un cop executat, atenent a la capacitat de ser explotat, mantingut o comercialitzat per l'empresa, així com la utilitat real en el mercat objectiu.
- b) La coherència entre els costos de desenvolupament, implementació i explotació del projecte i el model d'ingressos previst, incloent-hi la capacitat d'amortitzar la inversió en un termini raonable.

c) L'existència d'un mercat identificable i d'una proposta de valor clara, amb indicis d'acceptació o demanda potencial que permetin la generació de beneficis o un retorn econòmic sostenible.

d) El projecte compleix algun dels criteris que es detallen a continuació. En cas de complir-ne més d'un, s'ha d'assignar la puntuació de valor inferior:

- 0 punts:
 - No s'acredita la viabilitat econòmica del projecte un cop desenvolupat.
 - Hi ha una absència de mercat identificable o utilitat real. Els costos no són recuperables o el projecte no és explotable econòmicament.
- 2,5 punts:
 - L'anàlisi econòmica és superficial o poc fonamentada.
 - El mercat potencial està mal definit o és hipotètic.
 - La incertesa sobre la recuperació dels costos de desenvolupament és elevada.
 - El model econòmic és feble o poc creïble.
- 5 punts:
 - La viabilitat econòmica està parcialment justificada.
 - El mercat està identificat de manera general.
 - La possibilitat d'amortitzar els costos té riscos rellevants o un horitzó temporal poc clar.
 - El model d'ingressos és bàsic o incomplet.
- 7,5 punts:
 - La viabilitat econòmica és clara i raonable.
 - El mercat objectiu està identificat amb utilitat demostrable del projecte.
 - Els costos de desenvolupament són amortitzables en un termini coherent.
 - Els models d'ingressos i d'explotació estan definits i són plausibles.
- 10 punts:
 - La viabilitat econòmica és sòlida i ben argumentada.
 - El mercat està clarament identificat, amb necessitat real i proposta de valor diferenciada.
 - L'amortització dels costos de desenvolupament està prevista en un termini raonable i justificat.
 - El model d'explotació econòmic és viable, sostenible i amb capacitat de generar beneficis o un retorn econòmic estable per a l'empresa.

2. PRESSUPOST I PLANIFICACIÓ. MÀXIM: 15 PUNTS.

Es valora el següent:

a) La coherència i la claredat del pressupost en relació amb els objectius, les activitats i els resultats del projecte.

b) La proporcionalitat de l'esforç econòmic respecte a l'abast i la complexitat del projecte.

- c) La coherència entre el pressupost i la planificació temporal.
- d) La viabilitat de l'execució de les actuacions dins el període previst i l'obtenció de resultats preliminars.
- e) El projecte compleix algun dels criteris que es detallen a continuació. En cas de complir-ne més d'un, s'ha d'assignar la puntuació de valor inferior:

- 0 punts:
 - El pressupost és incoherent o poc clar.
 - Hi ha desajusts greus entre costos, activitats i objectius.
 - L'esforç econòmic és clarament insuficient o excessiu.
 - La planificació temporal no permet executar les actuacions ni obtenir resultats preliminars.
- 2,5 punts:
 - El pressupost està parcialment definit o poc estructurat.
 - La coherència amb els objectius del projecte és limitada.
 - La proporcionalitat econòmica en diverses partides és dubtosa.
 - La planificació temporal és genèrica o poc realista.
- 7,5 punts:
 - El pressupost és globalment coherent però amb mancances.
 - L'esforç econòmic és raonable, tot i que ajustat o poc justificat en alguns aspectes.
 - La planificació temporal és viable amb riscos moderats per a l'execució o l'obtenció de resultats preliminars.
- 11 punts:
 - El pressupost és clar i coherent amb els objectius i les activitats del projecte.
 - L'esforç econòmic és proporcional a l'abast del projecte.
 - La planificació temporal és adequada i permet l'execució de les actuacions i l'obtenció de resultats preliminars dins el període previst.
- 15 punts:
 - El pressupost és sòlid, clar i ben estructurat, totalment alineat amb els objectius, les activitats i els resultats del projecte.
 - L'esforç econòmic és equilibrat i justificat.
 - La planificació temporal és realista i optimitzada, i garanteix l'execució completa de les actuacions i l'obtenció de resultats preliminars rellevants dins el termini establert.
 - El pressupost està dividit en capítols, partides i unitats, i hi ha descripció de les partides.

3. IMPACTE SOCIOECONÒMIC. MÀXIM: 20 PUNTS.

3.1. *Impacte econòmic esperat (màxim 10 punts)*

Aquest apartat estima com el projecte pot generar beneficis econòmics, com ara creixement empresarial, creació d'ocupació, estalvis o millores d'eficiència, transferència i comercialització.

Es valora si el projecte compleix algun dels criteris que es detallen a continuació. En cas de complir-ne més d'un, s'ha d'assignar la puntuació de valor inferior:

- 0 punts:
 - No s'identifica cap impacte econòmic rellevant.
 - No es defineixen resultats econòmics ni beneficiaris econòmics clars.
 - Hi ha una absència total de previsió de transferència, comercialització o aplicació pràctica.
- 2,5 punts:
 - L'impacte econòmic és molt limitat o indirecte.
 - Es mencionen possibles beneficis econòmics, però de manera genèrica, poc concreta o sense una estratègia clara de generació de valor, transferència o aplicació al mercat.
- 5 punts:
 - L'impacte econòmic està moderadament definit.
 - S'identifiquen oportunitats realistes de millora d'eficiència, estalvis, creixement empresarial o transferència de resultats, però amb un abast limitat a una organització o un entorn local o amb un grau d'incertesa elevat.
- 7,5 punts:
 - L'impacte econòmic és clar i significatiu.
 - Es presenta un potencial notable de creixement empresarial, creació d'ocupació o manteniment de llocs de treball, increment estimat de facturació, productivitat o competitivitat, reducció quantificada de costos operatius o millora d'eficiència.
- 10 punts:
 - L'impacte econòmic és molt elevat i ben fonamentat.
 - Es demostra un alt potencial de generació de valor econòmic i creixement sostingut.
 - L'impacte econòmic està quantificat amb escenaris clars (curt/mitjà termini).
 - El model té potencial d'escalabilitat o replicabilitat.

3.2. *Impacte social esperat (màxim 10 punts)*

Es valoren els efectes positius sobre la societat, com per exemple la millora de la qualitat de vida, la sostenibilitat ambiental, l'enfortiment del teixit social o empresarial, l'educació i la formació. Aquest apartat també pot fer referència a la contribució als objectius de desenvolupament sostenible (ODS).

Es valora si el projecte compleix algun dels criteris que es detallen a continuació. En cas de complir-ne més d'un, s'ha d'assignar la puntuació de valor inferior:

- 0 punts:
 - No s'identifica cap impacte social rellevant.
 - No s'aporten millores clares en qualitat de vida, sostenibilitat, cohesió social, educació o altres beneficis socials.
- 1 punt:
 - L'impacte social es limita a declaracions genèriques.
 - Es mencionen possibles beneficis socials o ambientals, però sense indicadors clars o amb una contribució poc significativa.
- 2,5 punts:
 - L'impacte social és moderat.
 - Es descriuen beneficis socials o ambientals concrets, tot i que amb un abast limitat o local.
- 7 punts:
 - L'impacte social és clar i rellevant.
 - El projecte genera millores tangibles en la societat o el medi ambient, contribueix a enfortir el teixit social o empresarial i mostra una alineació explícita amb un o diversos ODS.
- 10 punts:
 - L'impacte social és molt elevat, transformador i mesurable.
 - Hi ha un impacte positiu clar sobre la qualitat de vida, la sostenibilitat ambiental o la cohesió social (amb indicadors clars de l'abans i el després), amb una contribució directa i significativa a diversos ODS i amb potencial de replicabilitat o escalabilitat.

4. NATURALESA DE LA PIME I FORMA DE PARTICIPACIÓ. MÀXIM ACUMULAT: 15 PUNTS.

- 5 punts: és una AEI o membre d'una AEI.
- 5 punts: és una pime innovadora segons l'apartat tercer de l'annex 1.
- 10 punts: és un projecte en cooperació amb un mínim de dues pimes.