

## PREGUNTES FREQUENTS PIPQU 2024-2026

### QUADRE RESUM COSTOS MÀXIMS ELEGIBLES:

Màxim 1+2 : 35% del total	<b>1. Personal</b>	Personal tècnic:	42.400,00 en jornada de 40 h/set	Màxim imputació 50% del personal de l'entitat a PIPQU
		Personal administratiu	34.200,00 en jornada de 40 h/set	
		Personal auxiliar administra	28.100,00 en jornada de 40 h/set	
	<b>2. Despeses Representació (President/a o altres)</b>		Màxim 25€/hora	
	<b>3. Despeses generals:</b>		15,00 % de l'apartat 1	
	<b>4. Dietes viatges: per dia</b>	75,95/91,83* Esp. 88,30/111,65* UE (*amb pernocta)		
	<b>5. Resta despeses actuacions promocionals: per factures</b>			

**1) Personal:** que realitzi tasques relacionades amb actuacions de promoció.

Límits personal propi imputat a promoció:

1a) Límit dedicació: les entitats beneficiàries podran imputar un màxim del 50% del seu personal a tasques de promoció.

1b) Límit respecte resta despeses: les entitats beneficiàries podran imputar un màxim del 35% de despeses de personal propi + despeses de representació respecte al total de les despeses.

**2) Factures de representació,** Relacions públiques, Assessorament, Participació i/o gestió en promoció (normalment realitzades per el President de l'associació) es limita a un màxim de 25 €/hora amb l'obligatorietat en la justificació d'aportar aquestes factures detallades amb les actuacions promocionals concretes (actuació promocional, dia i hores corresponents).

**3) Despeses generals** (tots els tiquets, material oficina, benzina, despeses corrents i despeses vàries inferiors de 100 €), es calculen aplicant un 15% a les despeses de personal propi.

**4) Indemnització, dietes** i pernoctació del personal per actuacions promocionals: només elegibles fora de l'illa de l'entitat: costos màxims detallats. Pel càlcul d'aquestes indemnitzacions es miraran els bitllets d'avió/vaixell aportats amb targeta d'embarcament, si la sortida/arribada és després/abans de les 15hs es reduirà al 50%.

**Despeses subvencionables que no s'han pogut fixar preus:**

**5) Cost de participació** en fires, congressos i similars, publicitat en mitjans de comunicació, edició de material divulgatiu, i estudis de mercat. Despeses d'avió i hotel, prestació de serveis promocionals, etc. la seva justificació es mantindrà per factures, amb el requisit que siguin superiors a 100 €.

Aquí entren les despeses d'empreses especialitzades que s'han de contractar per fer les actuacions promocionals i no poden ser realitzades per personal propi del consell regulador: per exemple muntadors, informàtics, dissenyadors, etc. i s'han de presentar els 3 pressuposts tal i com estableix l'apartat 4.11 de la convocatòria. Excepcions a la no presentació de pressuposts: absència d'altres proveïdors, monopoli, etc. El beneficiari haurà de justificar la impossibilitat de presentar els pressuposts alternatius.

### DUBTES PERSONAL PROPI

Com es calcula el límit del 50% del meu personal a tasques de promoció? Per temps o per persones?

Es realitza per temps global de tot el personal de l'entitat. És a dir, si per exemple un Consell Regulador té 6 persones contractades, pot presentar com a màxim 3 persones a temps complet per promoció, o les 6 persones al 50% de dedicació, o qualsevol altra combinació sempre i quan no es superi el 50% de temps de tot el personal.

Si som 4 persones treballant, 2 persones poden imputar el total de les seves hores a promoció? O si fóssim dues persones, una pot dedicar el 55% a accions de promoció?

El repartiment de la jornada la podeu fer com vulgueu, sempre que en total no supereu el 50% (per exemple si fossin 2 treballadors, un pot fer el 75% i l'altra el 25%)

Si contractem a una persona fixa discontinua durant 4 mesos a l'estiu, podem justificar el 100% de la seva nòmina?

Es pot justificar el 100% de la nòmina de qualsevol treballador, sempre i quan el total no superi el que estableix la convocatòria "Les entitats poden imputar com a màxim el 50% del temps de dedicació del conjunt del seu personal propi"

Aquí no hi entren les hores fetes pel personal autònom que pugueu contractar, i en aquest cas la feina es justifica amb les factures on s'hi han d'especificar les tasques realitzades i les hores dedicades.

Com podem saber a quina categoria professional hem de justificar el personal propi?

La categoria professional es pot veure a la vida laboral, a la columna G.C. (Grupo de cotización)

## Régimen General de la Seguridad Social

AÑO 2024

BASES DE COTIZACIÓN CONTINGENCIAS COMUNES	
Grupo de Cotización	Categorías Profesionales
1	Ingenieros y Licenciados. Personal de alta dirección no incluido en el artículo 1.3. del Estatuto de los Trabajadores
2	Ingenieros Técnicos, Peritos y Ayudantes Titulados
3	Jefes Administrativos y de Taller
4	Ayudantes no Titulados
5	Oficiales Administrativos
6	Subalternos
7	Auxiliares Administrativos
8	Oficiales de primera y segunda
9	Oficiales de tercera y Especialistas
10	Peones
11	Trabajadores menores de dieciocho años, cualquiera que sea su categoría profes

Si un treballador està un temps de baixa per malaltia, el Consell Regulador haurà de pagar la seva nòmina, podem justificar aquesta tasca?

Com que l'ajuda concedida és per un projecte concret de promoció, les despeses de les baixes NO són subvencionables, només seran imputables les hores de feina efectivament realitzada per aquesta persona. El cost de les baixes l'haurà d'assumir el Consell Regulador.

Com comptem les hores que es corresponen als 22 dies de vacances anuals? On les imputam i com?

El cost dels 22 dies de vacances, així com dels dies festius, es consideren inclosos en el cost dels mòduls de personal. El mòdul s'ha calculat considerant una jornada de 8 hores diàries, i per un total de 1720 hores anuals, però si calculam les hores de feina al cap de l'any tenim que

$8h \times 22 \text{ dies mensuals} = 176 \text{ h /mes}$   
 $176h \times 12 \text{ mesos} = 2112 \text{ hores}$

I la jornada completa s'ha considerat per 1720 hores anuals, de manera que el preu per hora que es paga és molt superior, per això inclou les vacances i dies festius sobradament.

### **DUBTES PERSONAL EXTERN**

Tenim el dubte del 35% del total de despesa, que és el màxim de personal propi i personal extern. Quan fa referència a personal extern, es refereix a empreses que ens puguin fer les accions de promoció? O es refereix a autònoms? Per exemple, un dissenyador autònom, entraria dins el 35%? I en el cas d'una empresa que fes l'organització d'una diada o d'un taller, entraria dins aquest 35% també?

Segons el punt 3.a. de l'apartat Cinquè de la convocatòria, les despeses de personal juntament amb les de personal extern contractat per representació, relacions públiques, assessorament, participació i/o gestió en promoció, no poden superar el 35% de les altres despeses. No aplica ni a dissenyadors ni a altres autònoms contractats per realitzar tasques que no poden ser realitzades per personal propi del CR.

És a dir, dins el personal extern només es consideren les feines de representació d'aquell personal que no estigui en nòmina, ja sigui el President del Consell Regulador o Associació, ja sigui un autònom contractat per una feina concreta en representació de l'entitat, com per exemple per acudir a una fira i fer-se càrrec de l'estand.

Si el president està en nòmina i les seves activitats estan relacionades amb actes i esdeveniments de promoció, llavors la part de les despeses de representació (president/altres) que ascendeixen a un màxim de 25 €/hora, no li afecta?

Les despeses de representació del President a 25€/hora es refereixen a quan se li paga per factures. Si està en nòmina computa com un treballador més i s'ha de tenir en compte la seva dedicació a promoció a efectes de calcular el màxim del 50%.

Quin criteri hem d'agafar per calcular les hores de representació del nostre president? En el cas d'anar a una fira pràcticament són les 24 hores.

Les tasques de representació del President s'han de justificar amb les factures (teniu en compte l'import mínim de 100€), on s'han d'especificar les feines realitzades i les hores dedicades. Segons el punt 3.b. de l'apartat Cinquè de la convocatòria, el màxim que es subvencionarà serà un preu de 25€/hora, sobre una jornada diària màxima de 8 hores. És a dir, si vos factureu les hores a 20 euros, el preu aplicable serà aquest, en canvi si les hores es factureu a 27 euros, el màxim admissible seran 25 euros.

Si l'assistència a una fira, per exemple, implica fer un viatge, es paga la dieta corresponent, a més de les factures d'avió i hotel (sempre que arribin a l'import mínim de 100€).

**DUBTES REFERENTS A "LES DESPESES DE PERSONAL JUNTAMENT AMB LES DE PERSONAL EXTERN CONTRACTAT PER REPRESENTACIÓ, RELACIONS PÚBLIQUES, ASSESSORAMENT, PARTICIPACIÓ I/O GESTIÓ EN PROMOCIÓ, NO PODEN SUPERAR EL 35% DE LES ALTRES DESPESES.**

Volem fer un festival de música com un esdeveniment de promoció dels productes. Per coordinar l'esdeveniment, hem demanat pressuposts a una empresa externa, això entra com a despesa de 'representació' amb el límit de 35%?

Si es tracta de realitzar un servei per part d'una empresa dedicada a fer esdeveniments musicals/festivals, que és una empresa molt especialitzada, no és personal/representació/assessorament i NO aniria al 35%.

Aquest festival de música es vol realitzar juntament amb un altre consell regulador d'agricultura ecològica, és possible?(pregunta d'una entitat que promociona agric ecològica)

No. La normativa diu que dos mateixos règims de qualitat no poden demanar ajuda per a la mateixa acció promocional.

Per un esdeveniment hem contractat un passacarrers, unes actuacions musicals, una persona que ens ajudi a coordinar l'esdeveniment, un dissenyador que ens ha fet els dissenys i adaptacions del cartell promocional. D'aquesta llista, quins es consideren dins del 35% i quins no?

Les despeses de Passacarrers, actuacions musicals, disseny i adaptacions del cartell promocional: NO entren en el 35%.

Una persona que ajudi a coordinar l'esdeveniment: Sí entra en el 35% perquè es considera feina realitzable per personal del consell regulador.

Per anar a una fira estrangera haurem de contractar una empresa perquè ens faci la coordinació de l'estand, una empresa per atendre els clients que passin i representar-mos durant la fira, així com empreses que facin el muntatge i desmuntatge. D'aquí, què entra dins del 35% i què no?

La coordinació de l'estand, una empresa per atendre els clients que passin i representar-

mos durant la fira: Sí entren en el 35% perquè es considera feina realitzable per personal del consell regulador.

Empreses que facin el muntatge i desmuntatge: NO entren en el 35% perquè són empreses especialitzades.

Per anar a una important fira estrangera volem contractar una empresa especialitzada en internalització com ara la Cambra de Comerç per organitzar l'estand: concreció del mobiliari, coordinar les empreses que fan el muntatge, el disseny i l'edició, així com la coordinació de l'esdeveniment dins la fira. És una tasca que nosaltres no podem fer perquè no estem capacitats. Això entraria en el 35%?

Si es justifica que aquesta entitat és especialitzada en serveis d'internacionalització de la promoció en l'estranger, que tenen els contactes i coordinen esdeveniments a l'estranger, i especialment en aquella fira, i que el personal propi del Consell regulador no està capacitats per fer això, no entraria en el 35 % ja que es classificaria com contractació d'empresa especialitzada. Aniria dins les despeses del punt 5. del quadre del principi. Per tant aniria per factura, amb 2 pressuposts alternatius. La factura (i pressupost) ha d'anar al màxim nivell de detall per tal de poder determinar la moderació de costos.

Respecte la resposta anterior: i si l'empresa és l'entitat de referència a nivell de les Illes Balears, és necessari aportar els 2 pressuposts alternatius?

Com a norma general per a totes les despeses del punt 5 anterior s'hauran de presentar un mínim de tres ofertes de proveïdors diferents i independents entre si, clares, detallades i comparables. Si es presenta un nombre d'ofertes més baix que el que es requereix, la persona beneficiària ho ha de justificar de manera adequada, és a dir, explicant si hi ha un monopoli, absència en el mercat d'alternatives, o altres motius ben argumentats.

## **PRESSUPOSTOS**

Els tres pressuposts s'han de demanar sí o sí per a qualsevol despesa que superi els 100 €?

D'acord amb el punt 11 de l'apartat Quart de la convocatòria s'ha de fer així, totes les despeses que es justifiquin per factura han d'anar acompanyades per 3 pressuposts. Evidentment hi ha casos en que no serà possible (per exemple si anau a una fira i heu de pagar per tenir el vostre estand, aquesta és única, no hi ha possibilitat de comparar amb pressuposts d'altres fires). O si compreu material especialitzat i no hi ha proveïdors suficients. En aquests casos s'ha de justificar molt bé a la memòria perquè no s'han demanat els 3 pressuposts.

Si duim anys fent feina amb la mateixa persona que ens fa el manteniment web, servei de fotos, dissenyador, servei de màrqueting online i gestió de xarxes socials, hem de cercar altres opcions?

S'han de demanar altres pressupostos amb l'objectiu de comprovar que aquests serveis que contractau s'estan pagant a preu de mercat. En tenir els diferents pressupostos, si encara voleu contractar els mateixos professionals de sempre, tot i que surtin un poc més cars, ho haureu de justificar al·legant els vostres motius. Aquests motius poden ser per la confiança generada amb el temps de feina junts, pel coneixement que tenen del vostre Consell Regulador i del producte, etc.

Per exemple, fa anys que fem una campanya amb el diari Última Hora consistent en l'enviament de lots de producte, que ells entreguen als seus subscriptors a un baix preu, i ens fan la publicitat al diari.

Un altre exemple, contractació de publicitat a una guia d'alimentació, ens interessa a aquesta guia, no a un altra. Contractació de publicitat a IB3, patrocinant el temps o esports.

Hi ha casos en que està clar que no és possible aportar 3 pressupostos, ja sigui per exclusivitat del proveïdor o de l'actuació (per exemple acudir a una fira en concret), o a causa del públic objectiu, de la temàtica de la publicació o la difusió sigui la que més encaixa amb vosaltres.

En aquests casos s'ha de justificar molt bé a la memòria perquè no s'han demanat els 3 pressupostos. En el cas de IB3 si contractau per agència sí que haureu d'aportar 3 pressupostos, si contractau directament explicau que es tracta de la televisió autonòmica.

## **LOGOTIPS**

Són obligatoris els mateixos logos de les convocatòries anteriors?

Heu de posar els logos del Ministeri, Conselleria i Fons Feader. A partir de la convocatòria 2024 ja no heu de posar PDR.



**Govern de les Illes Balears**

Conselleria d'Agricultura,  
Pesca i Medi Natural



**Cofinanciado por la Unión Europea**

**Cofinançat per la Unió Europea**



## **DIETES DE VIATGES**

En relació a la imputació de la dedicació, en anar de fira com comptem les hores?

-Horari de la Fira

-Sortida de palma i tornada a palma (Comptant totes les hores que hem estat fora de Mallorca)

Les dietes de viatges es calculen per dia, i els dies en què es fan els trasllats depèn de l'hora de sortida i d'arribada dels avions a Palma.

Viatge dins Espanya:

75,95€ per dia de viatge (91,83€/dia amb pernocta). S'aplica una reducció del 50% el dia de sortida si aquesta es produeix després de les 15h i el dia d'arribada si aquesta es produeix abans de les 15h.

Viatge dins la UE:

88,30€ per dia de viatge (111,65€/dia amb pernocta). S'aplica una reducció del 50% el dia de sortida si aquesta es produeix després de les 15h i el dia d'arribada si aquesta es produeix abans de les 15h.

La despesa de dietes a un viatge establerta a la convocatòria com "indemnització.." entre 75,95 eur i 111,65 eur, **és ajuda o encara se li ha d'aplicar el 70%?**

No, la totalitat de despeses detallades a la convocatòria són 'costos elegibles', que venen a ser els costos a preus de mercat.

Un cop es faci la valoració de tot, després s'aplica l'ajuda corresponent, que és del 70%.

Per tant en dietes, o en el 15%, o en els 25€/hora, o en el personal tècnic de 42.400 eur, etc. a tot això, un cop valorat tot, se li pot subvencionar el 70%.

## **FACTURES**

La compra de carpes per una Diada és una despesa subvencionable dins PIPQU 2024? I la compra d'una nevera per una fira?

No és admissible la compra d'actius físics. Si fos un lloguer sí que entra.

Sobre les factures per import mínim de 100€, ha de superar aquest import la base imponible o el total de la factura?

Fa referència a la base imponible.

# Recopilació de dubtes dels CCRR PER PIPQU

1 Què / És subvencionable si:

a El CR coordina l'assistència a una fira comercial amb inscrits?

Es subvencionable la coordinació per preparar i participar en una fira. 2023 i anteriors, es justificava mitjançant factures i nòmines. 2024 i següents, va modular. Podeu fer excel de feines on cada mes s'imputen unes hores especificant les tasques que s'han realitzat. Aquestes despeses computen amb el màxim del 35%. Aquesta feina la farà el personal propi, o pot ser una factura d'un autònom, però aquesta computarà també dins el màxim del 35% de despeses de personal, mai en la resta de despeses.

b Es fa una presentació de producte amb els inscrits? Com es pot comunicar quins inscrits hi participen?

NO hi poden haver evidències de cap marca comercial, al material a subvencionar, ni en els rollups, ni en cap fulletó, ni en anuncis publicitaris, premsa, ni en les fotografies... etc.

**NO POT SORTIR CAP MARCA PARTICIPANT**

Es promoció la marca de qualitat genèrica (el consell regulador) no els productors inscrits que hi participen a la fira o esdeveniment en concret.

c Si es fa una fira pròpia amb la participació d'empreses associades i aquestes venen el seu producte

Poden acudir a la fira i vendre el seu producte, però si el CCRR fa alguna despesa per aquestes empreses no serà subvencionable.

d D'una acció/esdeveniment on posem la relació dels inscrits participants?  
NO hi pot haver aquesta informació.

Podeu posar per exemple: " en aquesta fira hi participen 10 bodegues de la zona pla i llevant" o bodegues de la serra nord. Però mai podeu posar les marques comercials.

e De les accions de promoció digital? (p.e. un servei extern que fa campanyes genèriques i promocionades, però que també comparteix el que publiquen els inscrits) o una campanya mostrant als productors, o els espais d'elaboració...

**Ens ratifiquem, NO POT sortir cap marca**

- f Tastos de productes identificats? Serveixen collarins genèrics per a tapar les marques (Vins)?

A la taula o estand del consell regulador les botelles han de dur una etiqueta genèrica, no poden dur la de la bodega.

- g Una acció es realitza al recinte d'un operador. Com es pot fer i com es pot comunicar?

Es pot comunicar la ubicació en concret on es farà la promoció, per exemple la fira xxx es durà a terme al municipi de Santa Maria, a les instal·lacions de XXXX. Però la promoció que es realitzi en aquelles instal·lacions serà de la marca genèrica, hi ha d'haver una seguretat evident que no és un acte promocional de dues o tres marques o productors individuals. Comprovarem segons el volum de subscrits a una DO que hi hagi un mínim de participants, un 30% sempre dins d'una coherència.

- h Un cartell duu els logos dels inscrits participants a l'acció?

**NO POR DUR els logos dels inscrits participants**

2-Quin és el criteri del mínim a presentar de justificació? Econòmic o la realització d'un % significatiu de les accions previstes a la sol·licitud?

El criteri sempre es el econòmic.

És el 50% de l'ajuda aprovada

Es presentarà una sol·licitud de pagament un pic ha finalitzat el període de justificació de l'ajuda.

3-Si es demana pressupost per a una feina definida de forma concreta, amb terminis, tasques definides, etc. I des de les empreses només et responen amb un correu amb un import, això es pot considerar vàlid com a pressupost? (Tenint en compte que siguin quantitats comparables en funció del que es demana, clar)

**NO, el pressupost ha de fer vàlid, un mail no es un pressupost.**

Ha de tenir totes les dades necessàries, data de validesa, NIF de qui fa el pressupost i dades de l'empresa...

I sobretot han de venir tots els conceptes detallats, si no, no és comparable, i per tant no és vàlid.

4-Sobre el punt 3 b) de l'apartat cinquè de la convocatòria, què significa o s'entén per "assessorament" i què implica?

Es pot assimilar a personal, però no es personal contractat, ni autònom. Les despeses de representació o assessors per fer coses especialitzades que podrien fer el personal propi del CR, com per exemple el president, el gerent... en aquests se li aplica el límits del 35%

5-El punt 4 de l'apartat quartat no s'entén molt bé en el cas d'actes de promoció de productes la diferència dels quals radica precisament en el seu origen...

Això no es nou d'aquest període, no es pot publicitar sols fent referència al seu origen, s'ha de fer menció a les característiques organolèptiques, climàtiques...etc..

6- Volem plantejar noves formes de promoció dels productes eco, ja que la societat canvia a gran velocitat. No tenim els coneixements per fer-ho i estam pensant contractar una empresa perquè ens assessori al respecte. Aquesta despesa seria subvencionable per PIPQU? Si és que sí, entraria dins del 35% o aniria a la resta? Hi hauria diferències si fos un autònom o si fos una empresa en relació a la imputació al 35%?

Aquesta despesa podria anar enquadra amb la darrera del apartat quart punt 1 que diu:

-Estudis de mercat i d'avaluació d'impacte de les campanyes de promoció

Si es així:

- Aniria per factures
- No es personal propi
- No entra dins del 35% de despeses de personal.

No oblidem que a la factura i a la memòria d'actuació, ha de venir ben definit quin estudi es va a realitzar, i el concepte de la factura ha d'estar molt clar, especificant el necessari.

7- Com podem demostrar les capacitats o incapacitats d'execució que tenim les entitats beneficiàries? La pregunta és en relació a quan deis que, si l'entitat beneficiària de PIPQU té capacitat d'execució, la despesa de contractació d'una empresa o autònom entra dins del 35%.

És de sentit comú, les tasques normals d'un CR son les de coordinar l'organització i participació en els esdeveniments.

Si es un cas molt concret, una fira internacional que es necessiten coneixements concrets, per exemple d'idiomes, o d'algun concepte en concret s'ha de motivar MOLT BÉ.

8- Posem per cas que el Dia de les Illes Balears es vol fer una zona de promoció dels productes de qualitat de les IB, amb espais diferenciats i actuacions diferenciades per a cada marca de qualitat (és a dir, coincidirien diferents actuacions en un mateix dia i hores). Només podrien ser subvencionables les despeses que imputi un únic beneficiari perquè és un mateix esdeveniment? Imaginau, per exemple, que tant CBPAE com APAEMA volen disposar d'estands propis, separats, on fer promoció de l'agricultura ecològica. Com encaixa això amb el que comentau al respecte que actuacions diferenciades fetes en un mateix esdeveniment no poden ser subvencionades per diferents entitats beneficiàries?

**AIXÒ no ENCAIXA.**

**Per un mateix Règim, en un esdeveniment, una ÚNICA AGRUPACIÓ o DO**

9- L'ajuda PIPQU té límit de compra de producte per a promocions? Per exemple, si volem fer paneres de producte que es puguin sortejar periòdicament, donar a conèixer la carn de me ecològic als menjadors escolars regalant mostres de carn o bé facilitant producte ecològic a restaurants d'un poble perquè donin a tastar aquests durant uns dies en motiu d'una fira.

Ha de ser un esdeveniment, fira, jornada oficial.

Amb actuacions globals.

Per exemple, en quin esdeveniment es sortegen les paneres???

Heu de ser coherents amb el volum de comercialització, per exemple no seria coherent que d'una producció d'un producte en concret, es destini a promoció un percentatge alt, això es una forma encoberta de treure el producte.

Tampoc es pot fer un "acopio" de material fungible, s'ha d'utilitzar en el termini de justificació, i s'ha d'acreditar.

10. Totes les accions de promoció, inclosos els cursos de tast, han de ser amb vi genèric? Aquest vi pot dur el collarí?

Si es regalen, ha de dur etiqueta genèrica de la DO.

Si es fa un tast, a la taula o stand de la DO ha de dur l'etiqueta genèrica.

Si hi ha altres bodegues, als seus estands poden dur o no el collarí.

Però sempre els cartells promocionals de les fires o tast, no poden dur els logos ni les marques.

11. Quina categoria ha de tenir el personal contractat per a la promoció?

No s'exigeix cap mínim, està modulad segons la seva categoria laboral, i segons aquesta es paga.

12. Quan acudeixes a una fira europea, és necessari justificar els tres pressupostos quan històricament has realitzat tots els tràmits amb aquesta entitat coneguda internacionalment i, a més, té un apartat de dedicació exclusiva a això?

S'ha d'acreditar que no hi ha més entitats que puguin realitzar aquesta feina, si es així a la memòria ha de venir explicat. Es comprovarà que cap altre pot fer aquesta feina.

13. Quan acudeixes a una fira a través de la Conselleria, també hem de presentar els tres pressupostos?

No és necessari. S'entèn que la Conselleria aplica moderació de costos.

14. Quan acudeixes a una fira com a Consell Regulador, però sota el paraigua del Consell Regulador portes 2, 3, 4 bodegues, quina part és subvencionable?

Només les despeses del CR, i no han de sortir les marques comercials, alerta! La promoció ha de ser global, no individual de les marques participants.

15. Si fas un esdeveniment gran i necessites suport extra de personal, gent que ajudi a coordinar pel fet que la gent del propi consell regulador ja fa feina en aquest esdeveniment però encara així no és suficient, entenc que les factures relacionades amb aquests serveis extres no entrarien dins del 35%, són accions que el personal propi les pot desenvolupar i ho fa, lo que per la mida del esdeveniment se necessita més suport.

No, TOT ENTRA al 35%, despeses de personal propi i extern.

16. Les accions de col·laboracions amb producte, al nostre cas no tenim vi genèric per varis motius, però sempre han anat les botelles amb el collarí identificatiu del Consell Regulador i el cartell al costat amb els logotips justificatius. Fins ara aquestes accions han estat justificables, si ara canvia el criteri des de quan s'aplica el canvi? Les accions que tenim fetes fins ara amb els criteris justificables fins el moment, no tenim marge per modificar, ja son accions fetes i acabades.

Explicat abans. S'ha de presentar correctament a la sol·licitud de pagament.

17. En la compra d'un vol s'han de cercar 3 pressuposts del mateix vol, o no fa falta en aquest cas?

No és necessari.

18. En el cas que el criteri canviï respecte justificacions passades, a partir de quan s'aplicarà?

No es un canvi de criteri, es una aplicació rigorosa de la normativa.  
S'ha de presentar correctament a la sol·licitud de pagament.

\* Pressupostos d'hotels:

En el cas dels hotels sabem que no fan pressupostos i acceptarem la comparativa de preus de webs (adjunteu captures de pantalla).